



# Formation : Devenez un bon manager commercial

# Objectifs de la formation :

A l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Adapter son management aux besoins de chaque collaborateur et développer leur autonomie
- Synthétiser les priorités d'un plan d'action et d'un plan de progrès pour améliorer la performance de l'équipe
- Appliquer un management participatif et responsabilisant, et bien préparer l'entretien d'évaluation

Intervenant: Frédéric JAMBON, Spécialiste en direction commerciale et marketing externalisé

#### Déroulé pédagogique :

## 09h00 - 12h30 :

- Entraîner c'est communiquer : l'entonnoir des communications
- Processus de communication
- Comment developper la communication

# 13h30 - 17h00 :

- Relation de confiance et climat d'ouverture
- Bomment elargir l'ouverture ?
- Barrieres a la communication
- > Les styles de management

#### **Public:**

Commercial, Direction

## Prérequis :

Manager une équipe ou en voie de le devenir

# **Coût par participant:**

<u>Adhérents 2026 :</u> 1 300 € HT <u>Non Adhérents 2026 :</u> 1 700 € HT

Lieu: Avignon

Date: 28 et 29/01/2026

**Délai d'accès :** 15 jours avant le début de la formation Ouverture de session à partir de 3 stagiaires

**Durée :** 2 journées collectives

## **Contact pédagogique :**

**Lucile Demametz** 06 22 66 20 02

lucile@ariasud.com

## **Contact administratif:**

**Sabrina De Clerck** 04 90 31 55 08

sabrina.declerck@foodinpaca.com





MANAGEMENT













RESSOURCES















# Méthodes pédagogiques :

Méthodes participatives et actives Alternance d'apports théoriques, d'exercices et de mises en situation Partage d'expériences

Lors des formations en distanciel, les séquences en visioconférence sont organisées via l'application Teams – un test de débit vous sera proposé. Recommandation : se connecter 15

#### La différence ARIA Sud : immersion et mise en pratique

#### Une expérience unique, des compétences opérationnelles

Grâce à nos Labs immersifs (Food In Lab), chaque participant vit des situations concrètes qui transforment la théorie en action.

Nos formations privilégient l'apprentissage expérientiel : comprendre, tester, corriger et s'approprier les bonnes pratiques dans un environnement proche du réel.

- Pour le salarié : un apprentissage actif qui renforce la maîtrise des gestes et des méthodes, et facilite leur transfert immédiat en entreprise.
- Pour l'entreprise : des équipes formées de manière pragmatique, directement prêtes à appliquer les acquis dans leurs missions quotidiennes.

#### **Evaluation des connaissances:**

Exercices et cas pratiques et/ou questionnaires d'évaluation. Les critères d'évaluation sont directement reliés aux objectifs cités au début du programme.

#### Moyens mis en place pour suivre l'évaluation de la formation :

Feuilles d'émargement, attestation de formation et certificat de réalisation.

Cette formation se déroule dans un lieu accessible aux personnes en situation de handicap. Notre référent handicap se tient par ailleurs à votre disposition pour organiser votre accueil et le déroulement de la formation : contactez Sabrina De Clerck, votre contact administratif.

Conditions d'annulation : Toute annulation devra faire l'objet d'une notification écrite. Pour toute inscription annulée 10 jours avant la date de début de la formation, la totalité des frais sera due à l'ARIA Sud. L'ARIA SUD se réserve le droit d'annuler ou de reporter la formation (notamment en cas de manque d'inscrits), et d'en informer le stagiaire au plus tard 5 jours avant la date de la Formation

# Programme mis à jour le 05/09/2025





MANAGEMENT



QUALITÉS



MARKETING



DÉVELOPPEMENT











Support de formation remis aux stagiaires

minutes avant démarrage de la formation pour le test connexion





Enregistrée sous le numéro 93840215384

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat

N° de Certificat Qualiopi : FR087476-1







