



100 % de satisfaction et 100 % d'objectifs
atteints en 2024

Formation :

Développez votre chiffre d'affaires généré par le Drive en grande distribution

Objectifs de la formation :

A l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Identifier le fonctionnement du E-commerce en grande distribution (Drive, LAD, Quick commerce, Marketplace et Pure player)

Intervenant : Patrick CLEMENT Consultant E-commerce (spécialiste data)

Déroulé pédagogique :

De 9h à 12h30

Comprendre les différents réseaux :
Panorama complet du e-commerce
Réseaux, poids, tendances et évolutions

Comment je négocie selon les réseaux E-commerce :
Fonctionnement du Drive –LAD Market place Pure player Quick Commerce
Stratégie –attentes shopper – Assortiment –E-Merch –Search –Promo

De 13h30 à 17h

Comment mieux négocier grâce aux infos E-commerce :
Comprendre et interpréter la DATA E-commerce
Renforcer sa négociation
Prioriser son activité

Public : Directions Commerciales,
équipes Marketing et
Communication, aux Catmans et aux
Dirigeants

Prérequis : Aucun prérequis

Coût par participant :
Adhérents 2025 : 550€ HT
Non Adhérents 2025 : 750€ HT
*Cette formation peut être prise
en charge par votre OPCO.*

Lieu : Avignon

Date : 25/09/2025

Délai d'accès : 15 jours avant le
début de la formation
Ouverture de session à partir
de 3 stagiaires

Durée : 1 journée collective 7h

Présentiel

Contact pédagogique :

Coralie BENITO
04 90 31 55 19
coralie@ariasud.com

Contact administratif :

Sabrina De Clerck
04 90 31 55 08
sabrina.declerck@foodinpaca.com





COMMERCIALISATION & MARCHÉS



Méthodes pédagogiques :

Méthodes participatives et actives

Alternance d'apports théoriques, d'exercices et de mises en situation

Partage d'expériences

Support de formation remis aux stagiaires

Les formations en présentiel se déroulent dans une salle de formation équipée d'un vidéoprojecteur

Evaluation des connaissances :

Exercices et cas pratiques et/ou questionnaires d'évaluation. Les critères d'évaluation sont directement reliés aux objectifs cités au début du programme.

Moyens mis en place pour suivre l'évaluation de la formation :

Feuilles d'émargement, attestation de formation et certificat de réalisation.

Cette formation se déroule dans un lieu accessible aux personnes en situation de handicap. Notre référent handicap se tient par ailleurs à votre disposition pour organiser votre accueil et le déroulement de la formation : contactez Sabrina De Clerck, votre contact administratif.

Conditions d'annulation : Toute annulation devra faire l'objet d'une notification écrite. Pour toute inscription annulée après le 10/09/2025, la totalité des frais sera due à l'ARIA Sud. L'ARIA SUD se réserve le droit d'annuler ou de reporter la formation (notamment en cas de manque d'inscrits), et d'en informer le stagiaire au plus tard 5 jours avant la date de la Formation

Programme mis à jour le 07/04/2025

Organisme de formation :



Enregistrée sous le
numéro

93840215384

*Cet enregistrement ne vaut pas
agrément de l'Etat*

N° de Certificat Qualiopi :
[FR087476-1](#)



PERFORMANCE
INDUSTRIELLE



ACHATS &
SUPPLY CHAIN
MANAGEMENT



QUALITÉS
DES PRODUITS



R&D
MARKETING



ENVIRONNEMENT ET
DÉVELOPPEMENT
DURABLE



COMMERCIALISATION
& MARCHÉS



RESSOURCES
HUMAINES



FONCTIONS
SUPPORT