



NOUVEAUTE 2025

Formation : Renforcez ou mettez à jour vos CGV

Objectifs de la formation :

A l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Maîtriser le rôle et la place des CGV dans la négociation et la relation commerciale
- Déterminer les points clés des CGV pour l'entreprise
- Intégrer le cadre légal et réglementaire dans l'élaboration des CGV

Intervenant : Cabinet Jaberson – spécialisé en droit social

Déroulé pédagogique :

De 9h à 12h30

L'importance des CGV (partie tarifaire et partie juridique) : nécessité de les personnaliser, de les renforcer et de les maîtriser pendant vos négociations
 Discussion sur les éléments à insérer/renforcer pour disposer de CGV plus efficace
 La mise à jour nécessaire des CGV conformément à la réglementation applicable : nouveautés à insérer dans les CGV 2023

De 13h30 à 17h

L'importance des CGV (partie tarifaire et partie juridique) : nécessité de les personnaliser, de les renforcer et de les maîtriser pendant vos négociations
 Discussion sur les éléments à insérer/renforcer pour disposer de CGV plus efficace
 La mise à jour nécessaire des CGV conformément à la réglementation applicable : nouveautés à insérer dans les CGV 2023

Public : dirigeants de TPE/PME, directeurs et responsables commerciaux, commerciaux, responsables de magasin

Prérequis : avoir une expérience en vente

Coût par participant :

Adhérents 2025 : Coût : Nous consulter pour les conditions et les tarifs

Non Adhérents 2025 : Coût : Nous consulter pour les conditions et les tarifs

Cette formation peut être prise en charge par votre OPCO.

Lieu : En entreprise

Date : Date sur mesure

Délai d'accès : 15 jours avant le début de la formation

Durée : Durée sur mesure

Durée sur mesure

Présentiel

Contact pédagogique :

Coralie BENITO

04 90 31 55 19

coralie@ariasud.com

Contact administratif :

Laure DUPIN

04 90 31 55 08

inscriptions@foodinpaca.com



PERFORMANCE INDUSTRIELLE



ACHATS & SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



QUALITÉS DES PRODUITS



R&D MARKETING



ENVIRONNEMENT & DÉVELOPPEMENT DURABLE



COMMERCIALISATION & MARCHÉS



RESSOURCES HUMAINES



FONCTIONS SUPPORT



COMMERCIALISATION & MARCHÉS



Méthodes pédagogiques :

Méthodes participatives et actives
Alternance d'apports théoriques, d'exercices et de mises en situation
Partage d'expériences
Support de formation remis aux stagiaires
Les formations en présentiel se déroulent dans une salle de formation équipée d'un vidéoprojecteur

Evaluation des connaissances :

Exercices et cas pratiques et/ou questionnaires d'évaluation. Les critères d'évaluation sont directement reliés aux objectifs cités au début du programme.

Moyens mis en place pour suivre l'évaluation de la formation :

Feuilles d'émargement, attestation de formation et certificat de réalisation.

Cette formation se déroule dans un lieu accessible aux personnes en situation de handicap. Notre référent handicap se tient par ailleurs à votre disposition pour organiser votre accueil et le déroulement de la formation : contactez Laure DUPIN, votre contact administratif.

Conditions d'annulation : Toute annulation devra faire l'objet d'une notification écrite. Pour toute inscription annulée après le , la totalité des frais sera due à l'ARIA Sud. L'ARIA SUD se réserve le droit d'annuler ou de reporter la formation (notamment en cas de manque d'inscrits), et d'en informer le stagiaire au plus tard 5 jours avant la date de la Formation

Programme mis à jour le 03/09/2024

Organisme de formation :



Enregistrée sous le numéro

93840215384

*Cet enregistrement ne vaut pas
agrément de l'Etat*

N° de Certificat Qualiopi :

[FR064985-01](#)



PERFORMANCE
INDUSTRIELLE



ACHATS &
SUPPLY CHAIN
MANAGEMENT



QUALITÉS
DES PRODUITS



R&D
MARKETING



ENVIRONNEMENT
& DÉVELOPPEMENT
DURABLE



COMMERCIALISATION
& MARCHÉS



RESSOURCES
HUMAINES



FONCTIONS
SUPPORT