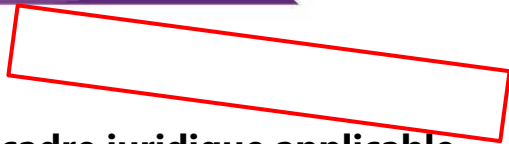




Formation :

Préparez vos négociations commerciales à l'aide du cadre juridique applicable



Objectifs de la formation :

A l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Maîtriser le cadre juridique des négociations commerciales annuelles
- Préparer ses négociations à l'aide des outils juridiques mis à disposition
- Identifier les pratiques illicites des enseignes et les leviers juridiques

Intervenant : Cabinet Jaberson – spécialisé en droit social

Déroulé pédagogique :

De 9h à 12h30

Rappel du cadre juridique applicable : (CGV tarifaires et CGV juridiques, convention unique, avenant/lettre de réserves) et du calendrier de négociation (dates butoir à respecter – conséquence en cas de non-respect)

Exposé des nouveautés ayant un impact sur le cadre juridique des négociations commerciales annuelles (lignes directrices et FAQ DGCCRF, recommandations et avis récents CEPC, rapports sénateurs/députés sur EGALIM 2)

De 13h30 à 17h

Analyse des difficultés vécues lors des négociations 2023 (dispositifs EGALIM 2, hausse de tarif)

Analyse des demandes des enseignes constatées en pratique lors des négociations/renégociations 2024 (comment les contourner en 2025 ?)

Recommandations pratiques

Public : Commerce Dirigeant

Prérequis : Avoir une expérience en vente et en négociations commerciales GMS

Coût par participant :

Adhérents 2025 : 550€ HT
Non Adhérents 2025 : 750€ HT
Cette formation peut être prise en charge par votre OPCO.

Lieu : Aix en Provence

Date : 23/09/2025

Délai d'accès : 15 jours avant le début de la formation
Ouverture de session à partir de 3 stagiaires

Durée : 1 journée collective 7h

Présentiel
Ouverture de session à partir de 3 stagiaires

Contact pédagogique :

Coralie BENITO
04 90 31 55 19
coralie@ariasud.com

Contact administratif :

Laure DUPIN
04 90 31 55 08
inscriptions@foodinpaca.com



PERFORMANCE INDUSTRIELLE



ACHATS & SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



QUALITÉS DES PRODUITS



R&D MARKETING



ENVIRONNEMENT & DÉVELOPPEMENT DURABLE



COMMERCIALISATION & MARCHÉS



RESSOURCES HUMAINES



FONCTIONS SUPPORT



COMMERCIALISATION & MARCHÉS



Méthodes pédagogiques :

Méthodes participatives et actives
Alternance d'apports théoriques, d'exercices et de mises en situation
Partage d'expériences
Support de formation remis aux stagiaires
Les formations en présentiel se déroulent dans une salle de formation équipée d'un vidéoprojecteur

Evaluation des connaissances :

Exercices et cas pratiques et/ou questionnaires d'évaluation. Les critères d'évaluation sont directement reliés aux objectifs cités au début du programme.

Moyens mis en place pour suivre l'évaluation de la formation :

Feuilles d'émargement, attestation de formation et certificat de réalisation.

2

Cette formation se déroule dans un lieu accessible aux personnes en situation de handicap. Notre référent handicap se tient par ailleurs à votre disposition pour organiser votre accueil et le déroulement de la formation : contactez Laure DUPIN, votre contact administratif.

Conditions d'annulation : Toute annulation devra faire l'objet d'une notification écrite. Pour toute inscription annulée après le 09/09/2025 , la totalité des frais sera due à l'ARIA Sud. L'ARIA SUD se réserve le droit d'annuler ou de reporter la formation (notamment en cas de manque d'inscrits), et d'en informer le stagiaire au plus tard 5 jours avant la date de la Formation

Programme mis à jour le 03/09/2024

Organisme de formation :



Enregistrée sous le numéro

93840215384

*Cet enregistrement ne vaut pas
agrément de l'Etat*

N° de Certificat Qualiopi :

[FR064985-01](#)



PERFORMANCE
INDUSTRIELLE



ACHATS &
SUPPLY CHAIN
MANAGEMENT



QUALITÉS
DES PRODUITS



R&D
MARKETING



ENVIRONNEMENT
& DÉVELOPPEMENT
DURABLE



COMMERCIALISATION
& MARCHÉS



RESSOURCES
HUMAINES



FONCTIONS
SUPPORT