



Nouveauté 2024

## Formation : Relations Industrie-Commerce :

« préparez efficacement vos négociations commerciales à l'aide du cadre juridique applicable »

### Objectifs de la formation :

A l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Maîtriser le cadre juridique des négociations commerciales annuelles
- Préparer ses négociations à l'aide des outils juridiques mis à disposition
- Identifier les pratiques illicites des enseignes et les leviers juridiques

**Intervenant :** Antoine AUBERT – Anne-Lise BRIAND, avocats - JABERSON

### Déroulé pédagogique :

#### De 9h à 12h30

- Rappel du cadre juridique applicable : (CGV tarifaires et CGV juridiques, convention unique, avenant/lettre de réserves) et du calendrier de négociation (dates butoir à respecter – conséquence en cas de non-respect)
- Exposé des nouveautés ayant un impact sur le cadre juridique des négociations commerciales annuelles (lignes directrices et FAQ DGCCRF, recommandations et avis récents CEPC, rapports sénateurs/députés sur EGALIM 2)

#### De 13h30 à 17h

- Analyse des difficultés vécues lors des négociations 2023 (dispositifs EGALIM 2, hausse de tarif)
- Analyse des demandes des enseignes constatées en pratique lors des négociations/renégociations 2023 (comment les contourner en 2023 ?)
- Recommandations pratiques

**Public :** dirigeants de TPE/PME, directeurs et responsables commerciaux, commerciaux, responsables de magasin

**Prérequis :** avoir une expérience en vente et en négociations commerciales GMS

### Coût par participant :

**500 € HT** / adhérent

**700 € HT** / non adhérent

*Cette formation peut être prise en charge par votre OPCO.*

**Lieu :** En ligne

**Date :** 08 octobre 2024

**Délai d'accès :** 15 jours avant le début de la formation

*Ouverture de session à partir de 3 stagiaires*

**Durée :** 1 jour (7h)

Présentiel  Distanciel

Blended

### Contact pédagogique :

**Coralie BENITO**

04 90 31 55 19

[coralie@ariasud.com](mailto:coralie@ariasud.com)

### Contact administratif :

**Laure DUPIN**

04 90 31 55 08

[inscriptions@foodinpaca.com](mailto:inscriptions@foodinpaca.com)



PERFORMANCE INDUSTRIELLE



ACHATS & SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



QUALITÉS DES PRODUITS



R&D MARKETING



ENVIRONNEMENT & DÉVELOPPEMENT DURABLE



COMMERCIALISATION & MARCHÉS



RESSOURCES HUMAINES



FONCTIONS SUPPORT



## Méthodes pédagogiques :

Méthodes participatives  
Alternance d'apports théoriques, d'exercices et de mises en situation  
Partage d'expériences  
Les formations en présentiel se déroulent dans une salle de formation équipée d'un vidéoprojecteur

## Evaluation des connaissances :

Exercices et cas pratiques et/ou questionnaires d'évaluation. Les critères d'évaluation sont directement reliés aux objectifs cités au début du programme.

## Moyens mis en place pour suivre l'évaluation de la formation :

Feuilles d'émargement et attestation de formation.

\*\*\*\*

Cette formation se déroule dans un lieu accessible aux personnes en situation de handicap. Notre référent handicap se tient par ailleurs à votre disposition pour organiser votre accueil et le déroulement de la formation : contactez Laure DUPIN, votre contact administratif.

*Conditions d'annulation : Toute annulation devra faire l'objet d'une notification écrite. Pour toute inscription annulée après le 23/09/2024, la totalité des frais sera due à l'ARIA Sud. L'ARIA SUD se réserve le droit d'annuler ou de reporter la formation (notamment en cas de manque d'inscrits), et d'en informer le stagiaire au plus tard 5 jours avant la date de la Formation*

**Programme mis à jour le 30/11/2023**

## Organisme de formation :



Enregistrée sous le  
numéro :

93840215384

*Cet enregistrement ne vaut pas  
agrément de l'Etat*

N° de Certificat Qualiopi :

[FR064985-01](#)

