



Nouveauté 2023

## Formation :

### Consolidez vos négociations commerciales grâce au cadre juridique

Préparez vos négociations commerciales à l'aide du cadre juridique applicable

#### Objectifs de la formation :

A l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Maîtriser le cadre juridique des négociations commerciales annuelles
- Préparer ses négociations à l'aide des outils juridiques mis à disposition
- Identifier les pratiques illicites des enseignes et les leviers juridiques

**Intervenant :** Antoine AUBERT – Anne-Lise BRIAND, avocats - JABERSON

#### Déroulé pédagogique :

##### De 9h à 12h30

- Rappel du cadre juridique applicable : (CGV tarifaires et CGV juridiques, convention unique, avenant/lettre de réserves) et du calendrier de négociation (dates butoir à respecter – conséquence en cas de non-respect)
- Exposé des nouveautés ayant un impact sur le cadre juridique des négociations commerciales annuelles (lignes directrices et FAQ DGCCRF, recommandations et avis récents CEPC, rapports sénateurs/députés sur EGALIM 2)

##### De 13h30 à 17h

- Analyse des difficultés vécues lors des négociations 2023 (dispositifs EGALIM 2, hausse de tarif)
- Analyse des demandes des enseignes constatées en pratique lors des négociations/renégociations 2023 (comment les contourner en 2023 ?)
- Recommandations pratiques

**Public :** dirigeants de TPE/PME, directeurs et responsables commerciaux, commerciaux, responsables de magasin

**Prérequis :** avoir une expérience en vente et en négociations commerciales GMS

#### Coût par participant :

**500 € HT** / adhérent

**700 € HT** / non adhérent

*Cette formation peut être prise en charge par votre OPCO.*

**Lieu :** Aix en Provence (13)

**Date :** 03 octobre 2023

**Délai d'accès :** 10 jours avant le début de la formation

**Durée :** 1 jour (7h)

Présentiel  Distanciel  
 Blended

#### Contact pédagogique :

**Coralie BENITO**

04 90 31 55 19

[coralie@ariasud.com](mailto:coralie@ariasud.com)

#### Contact administratif :

**Laure DUPIN**

04 90 31 55 08

[laure.dupin@foodinpaca.com](mailto:laure.dupin@foodinpaca.com)



PERFORMANCE INDUSTRIELLE



ACHATS & SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



QUALITÉS DES PRODUITS



R&D MARKETING



ENVIRONNEMENT & DÉVELOPPEMENT DURABLE



COMMERCIALISATION & MARCHÉS



RESSOURCES HUMAINES



FONCTIONS SUPPORT



## COMMERCIALISATION & MARCHÉS



### Méthodes pédagogiques :

Méthodes participatives  
Alternance d'apports théoriques, d'exercices et de mises en situation  
Partage d'expériences

### Evaluation des connaissances :

Exercices et cas pratiques et/ou questionnaires d'évaluation. Les critères d'évaluation sont directement reliés aux objectifs cités au début du programme.

### Moyens mis en place pour suivre l'évaluation de la formation :

Feuilles d'émargement et attestation de formation.

\*\*\*\*

Cette formation se déroule dans un lieu accessible aux personnes à mobilité réduite. Notre référent handicap se tient par ailleurs à votre disposition pour organiser votre accueil et le déroulement de la formation : contactez Laure DUPIN, votre contact administratif.

**Programme mis à jour le 07/09/2022**

### Organisme de formation :



**N° de déclaration  
d'activité :**  
93840215384

**N° de Certificat Qualiopi :**  
FR064985-01



PERFORMANCE  
INDUSTRIELLE



ACHATS &  
SUPPLY CHAIN  
MANAGEMENT



QUALITÉS  
DES PRODUITS



R&D  
MARKETING



ENVIRONNEMENT  
& DÉVELOPPEMENT  
DURABLE



COMMERCIALISATION  
& MARCHÉS



RESSOURCES  
HUMAINES



FONCTIONS  
SUPPORT