



100 % de satisfaction en 2020

## Formation : Développez vos relations producteurs

### Objectifs de la formation :

A l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Permettre aux participants de mieux percevoir l'intérêt et les conditions de collaborations producteurs / transformateurs en France et en région
- Donner les éléments essentiels et les bonnes pratiques pour bien préparer son projet et cibler ses partenaires
- Fournir une méthodologie pour avancer dans sa recherche et mener des discussions efficaces, selon des étapes bien balisées, et en identifiant clairement les facteurs de succès
- Préparer la mise en place de contrats durables

**Intervenant :** Frédéric CHATAGNON – Spécialiste en stratégie et développement de l'entreprise agroalimentaire.

### Déroulé pédagogique :

#### De 09h à 12h30

- L'environnement :
  - Le marché et ses attentes quant à l'origine des matières premières : distribution, consommation
  - La législation
  - L'impact du développement durable
- Les acteurs en présence
  - Production :
    - Acteurs et organisation
    - Logiques économiques, contraintes, types de marchés
  - Transformation :
    - 1ère et 2nde transformation
    - Logiques économiques, contraintes, types d'approvisionnements

#### De 13h30 à 17h

- Les points clés pour bien cerner ses besoins et potentialités :
  - Finalités : valorisation, volume, sécurité, image
  - Processus visé : substitution, innovation, développement
- L'analyse de la chaîne de valeur, depuis le client final jusqu'à la production
  - Du prix de vente à la décomposition des coûts
  - Implications et valeur ajoutée

**Public :** dirigeants de TPE/PME, responsables des achats

**Prérequis :** avoir déjà identifié la restauration collective comme une opportunité

**Coût par participant :**  
**450 € HT** / adhérent  
**650 € HT** / non adhérent  
Offre 2021 Ocapiat

**Lieu :** Avignon (84)

**Date :** 1<sup>er</sup> avril 2021

**Durée :** 1 jour (7h)  
 Présentiel  Distanciel  
 Blended

**Contact pédagogique :**  
**Fleur MASSON**  
04 90 31 55 25  
[fleur@ariasud.com](mailto:fleur@ariasud.com)

**Contact administratif :**  
**Laure DUPIN**  
04 90 31 55 08  
[laure@ariasud.com](mailto:laure@ariasud.com)





## ACHAT & SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



- La démarche pour trouver des partenaires fiables
  - Démarche entonnoir et ciblage
  - Conduite des discussions
  - Expérimentation
- Vers la contractualisation
  - Les composantes du contrat
  - Le sur-mesure
  - Evaluations et démarche de progrès

### Méthodes pédagogiques :

Méthodes participatives

Alternance d'apports théoriques, d'exercices et de mises en situation

Partage d'expériences

### Evaluation des connaissances :

Exercices et cas pratiques et/ou questionnaires d'évaluation. Les critères d'évaluation sont directement reliés aux objectifs cités au début du programme.

### Moyens mis en place pour suivre l'évaluation de la formation :

Feuilles d'émargement et attestation de formation.

\*\*\*\*

Cette formation se déroule dans un lieu accessible aux personnes à mobilité réduite. Notre référent handicap se tient par ailleurs à votre disposition pour organiser votre accueil et le déroulement de la formation : contactez Laure DUPIN, votre contact administratif.

**Programme mis à jour le 18/01/2021**

### Organisme de formation :



### N° de déclaration

### d'activité :

93840215384



### N° de référencement

Datadock : 0001083



PERFORMANCE INDUSTRIELLE



ACHATS & SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



QUALITÉS DES PRODUITS



R&D MARKETING



ENVIRONNEMENT & DÉVELOPPEMENT DURABLE



COMMERCIALISATION & MARCHÉS



RESSOURCES HUMAINES



FONCTIONS SUPPORT