



INTITULE DE LA FORMATION

Etablir ses prix à l'export

PUBLIC

Responsables Export, Dirigenats de TPE/PME

Notre référent handicap se tient à votre disposition pour organiser votre accueil et le déroulement de la formation.

PRE-REQUIS NECESSAIRES A LA FORMATION

Avoir une expérience en vente

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Appréhender l'ensemble des éléments à prendre en compte lors de la fixation des prix de vente à l'export
- Identifier et utiliser l'Incoterm approprié en prenant en compte les évolutions des Incoterm applicables au 1er janvier 2020
- Savoir construire sa ou ses listes de prix Export

CONTENU ET DEROULEMENT

1ÈRE PARTIE - LES ELEMENTS CONSTITUTIFS DE SON PRIX DE VENTE EXPORT

- Les éléments à prendre en compte lors de la fixation de son prix de vente à l'international
- Adaptation du prix en fonction du pays visé ou pas ?
- Sources d'information disponibles

2ÈME PARTIE - PRÉSENTATION GÉNÉRALE DES RÈGLES INCOTERMS® 2020 DE LA CHAMBRE DE COMMERCE INTERNATIONALE

- Rôle des Règles Incoterms® dans l'environnement du commerce international
- Les innovations des Règles Incoterms® 2020
- Les principales distinctions entre les Incoterms® 2020 et Incoterms® 2010

3ÈME PARTIE : CAS PRATIQUES

- Travail en sous-groupes sur le cas précis des participants
- Discussion plénière sur les réponses aux cas pratiques

LIEU

Arles

DATE

7 avril 2020

DUREE

1 jour (7 heures)

CONTACT

Fleur MASSON

04 90 31 55 19

fleur@ariasud.com

INSCRIPTIONS

laure@ariasud.com

ORGANISME DE FORMATION



NUMERO DE DECLARATION D'ACTIVITE

93840215384



COUT PAR PARTICIPANT

450 € HT / adhérent

650 € HT / non adhérent



PERFORMANCE INDUSTRIELLE



ACHATS & SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



QUALITÉS DES PRODUITS



R&D MARKETING



ENVIRONNEMENT & DÉVELOPPEMENT DURABLE



COMMERCIALISATION & MARCHÉS



RESSOURCES HUMAINES



FONCTIONS SUPPORT



METHODES PEDAGOGIQUES

Présentiel Distanciel Blended

Méthode participative

Alternance d'apports théoriques, d'exercices et de mises en situation

Partage d'expériences

EVALUATION DES CONNAISSANCES

Exercices et cas pratiques et/ou questionnaires d'évaluation

INTERVENANT

Franck CHAULVET –Expert-référent Export de l'Aria SUD

MOYENS POUR SUIVRE L'EXECUTION DE LA FORMATION

Feuilles d'émargement et attestation de formation



PERFORMANCE
INDUSTRIELLE



ACHATS &
SUPPLY CHAIN
MANAGEMENT



QUALITÉS
DES PRODUITS



R&D
MARKETING



ENVIRONNEMENT
& DÉVELOPPEMENT
DURABLE



COMMERCIALISATION
& MARCHÉS



RESSOURCES
HUMAINES



FONCTIONS
SUPPORT