

RENCONTRE D'IMPORTATEURS SUEDOIS & DANOIS



KALU A/S (DANEMARK)
DIVINOIL ANTICA BOTTECA (SUEDE)

Du 16 au 18 juin 2020
Région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur

KALU A/S et DIVINOIL ANTICA BOTTECA mènent une opération de sourcing commune. Ils souhaitent rencontrer des fournisseurs provençaux de produits alimentaires. Saisissez cette opportunité d'accueillir sur votre site de production deux acteurs des marchés nordiques !

VOUS ETES :

- une entreprise agroalimentaire de Provence-Alpes-Côte d'Azur
- fournisseur de charcuteries (BIO, artisanales), de fromages (BIO, artisanaux), de truffes et produits dérivés, de gazpacho, d'olives, de viandes de veau et de bœuf BIO, d'alternatives de fromages veggie, de produits de convenance veggie, de tartinables, terrines, recettes provençales,

VOUS SOUHAITEZ :

- vous développer sur les marchés nordiques en RHD, sur les circuits spécialisés (*épicerie fine, magasins bio, magasins de spécialités*) et sur la GD premium

KALU A/S

En quelques mots : importateur grossiste danois, Kalu est à la base un spécialiste de la volaille. Depuis sa création en 1989, la société s'est diversifiée et commercialise aujourd'hui une large gamme de produits de qualité secs, frais et surgelés.

Stratégie de distribution : les clients de Kalu se trouvent parmi les meilleurs restaurants du pays, cantines, grossistes, supermarchés (dont les supermarchés Irma du groupe Coop), supermarchés en ligne (dont Nemlig.com qui connaît un fort succès), bouchers, épicerie et grossistes (dont Inco qui a une large clientèle parmi les restaurateurs).

CA : non publié

Effectif : 25



DIVINOIL ANTICA BOTTEGA

En quelques mots : importateur suédois de fruits, légumes, produits alimentaires gourmets et vins, Divinoil a été créé il y a 9 ans par Louis Grunthal (francophone). Divinoil collabore avec les plus grands chefs et fournit plus de 200 restaurants à Stockholm, ainsi que des **épicerie fines**. L'entreprise a un portefeuille constitué surtout de références italiennes et souhaite élargir son offre de produits français.

Stratégie de distribution : les clients de Divinoil sont les restaurants (90 %) et les épicerie fines (10 %)

CA 2019 : 40 M de SEK (3,8 M€) – **CA 2018 :** 33,2 M de SEK

Effectif : 6



NOTRE OFFRE

DESCRIPTIF DE L'OFFRE	TARIF HT ADHERENTS	TARIF HT NON ADHERENTS
Coordination de votre inscription et transmission de votre dossier aux acheteurs suédois et danois	Offert	Offert
Accueil et rencontre sur votre site de production de KALU A/S , importateur danois, et DIVINOIL ANTICA BOTTEGA , importateur suédois.	590 € HT	850 € HT

LE DEROULEMENT DES INSCRIPTIONS

■ 1ère étape : constitution de votre dossier de candidature

Suite à votre inscription, nous vous transmettrons une fiche profil à compléter en anglais et en français, sur laquelle devront être présentés votre entreprise, vos produits et références clients, etc.

■ 2ème étape : sélection des offres par les acheteurs de KALU et DIVINOIL

Les fiches profils des entreprises inscrites sont remises aux acheteurs de KALU et DIVINOIL. Les acheteurs sélectionnent les entreprises à rencontrer.

■ 3ème étape : organisation de la venue des acheteurs sur votre site

Si votre offre est retenue, nous organisons la venue des deux acheteurs sur votre site de production, entre le 16 et le 18 juin 2020. C'est l'Aria Sud qui prend en charge les frais de déplacement des acheteurs et qui les achemine jusqu'à votre site de production.

Date limite d'inscription : mardi 21 avril 2020

Pour toute information complémentaire, contactez fleur@ariasud.com - 06 22 66 20 02